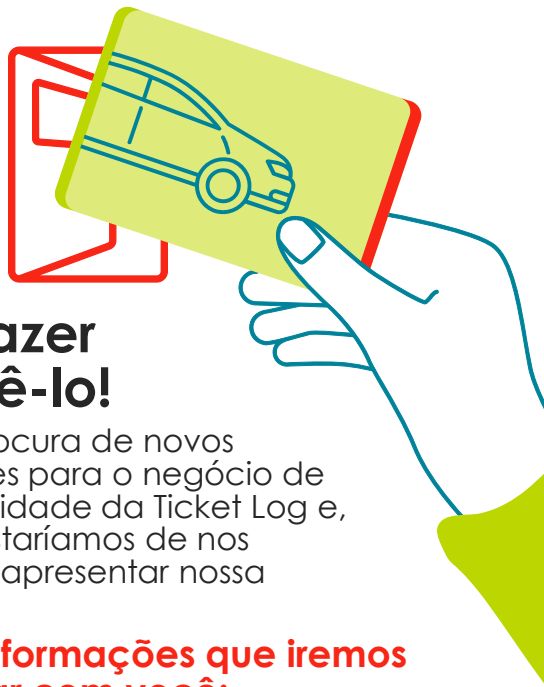


LogSe, e vem ser um
Revendedor Ticket Log



Bem-vindo à

Ticket Log



É um prazer conhecê-lo!

Estamos à procura de novos Revendedores para o negócio de Frota & Mobilidade da Ticket Log e, para isso, gostaríamos de nos apresentar e apresentar nossa proposta.

Algumas informações que iremos compartilhar com você:

Quem somos?

Por que ser um Revendedor?

Passo a Passo

Suporte

Somos Edenred

Com mais de 50 anos de história, a **Edenred** é **líder mundial em soluções transacionais** para empresas, comerciantes e empregados.



830 mil
empresas clientes



2,5 bilhões
de transações
gerenciadas



7 bilhões
de litros de combustível



30 bilhões
de euros em volume
de negócios



2 milhões
de comerciantes



2,8 milhões
de cartões combustível e
soluções de pedágio



50 milhões
de empregados
beneficiados

Soluções
**pioneiras e
inovadoras** em:



Cartões



Aplicativos



Plataformas



Maior poder de compra



Gerenciamento de despesas



Negócios adicionais

2ª maior na Europa



Presença
ao redor
do mundo

Liderança na América Latina



As **Soluções de Frotas e Mobilidade** da Edenered estão presentes em **mais de 30 países**



**Ticket
Log**[®]
uma marca Edenred



Líder no mercado
de gestão de frotas

A **Ticket Log** é líder de mercado com soluções de **gestão de frotas e mobilidade** que valorizam o tempo de seus clientes, parceiros e usuários

30
anos
de
experiência

30
mil
empresas-
clientes

36
mil
estabelecimentos
parceiros

1
milhão
de veículos
administrados

1,2
mil
colaboradores



Por que ser um Revendedor?





Vantagens em ser um Revendedor



Ganhos extras através de **comissionamento** pela venda de nossos produtos e serviços.



Alavanca para **rentabilização** da base de clientes.



Aumento no **volume vendido** de combustível e outros serviços.



Atingimento de público **ainda não explorado**.



Fidelização da sua base de clientes.



Aliança estratégica: nome da sua empresa atrelado ao nome da Ticket Log.

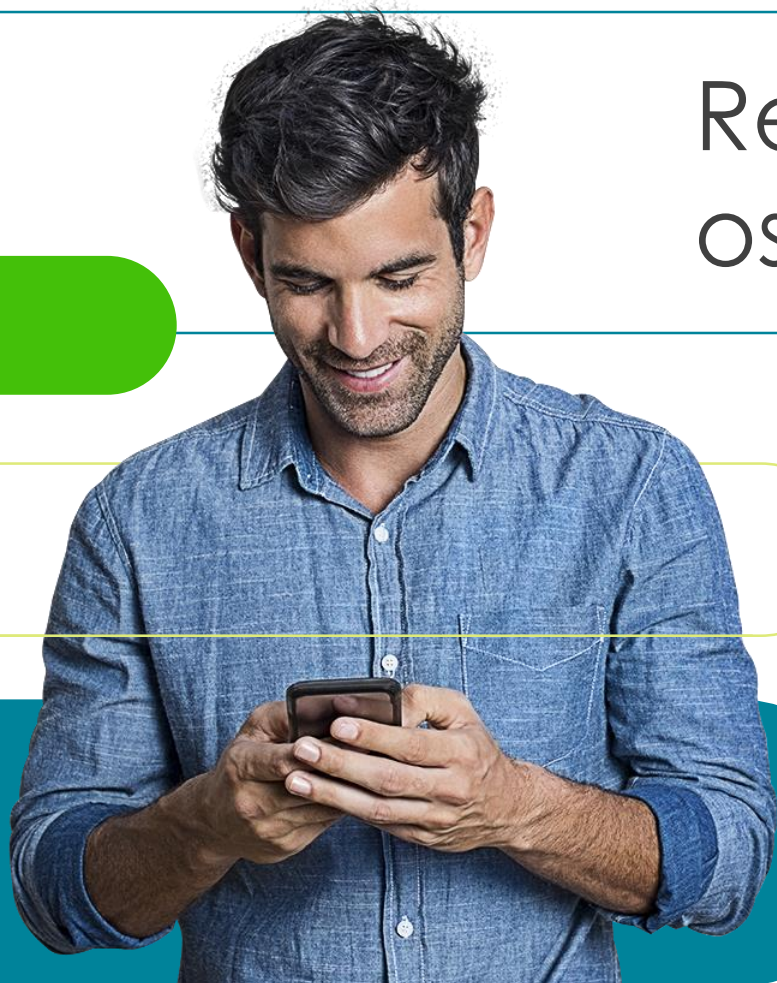


Processo burocrático realizado pela Ticket Log.



Treinamento e suporte oferecidos pela Ticket Log.

Relacionamento com os **Revendedores**



Acompanhamento mensal do Gerente de Canais Ticket Log



Dicas de **alavancagem de Vendas**



Realização de **Treinamentos e Reciclagem**



Atualização sobre o **lançamento de novos produtos**



Convite para Feiras e Eventos



Passo à passo



Passo a Passo da Parceria

1

Preenchimento do formulário para início da solicitação.

2

Documentação de pré-cadastro e **assinatura do Contrato**

3

Definição da **base de clientes** e abordagem

4

Treinamento das Soluções Ticket Log

5

Contato do seu **Gerente de Canais e Suporte** da equipe Ticket Log

6

Definição do **ponto focal** nos Revendedores

Responsabilidades



Revendedores

- 1 Identificação de **clientes** Potenciais
- 2 Vendas



- 3 Elaboração do **Contrato** com o **Cliente**
- 4 **Distribuição** e **Liberação** do crédito
- 5 Produção e **Logística** dos cartões
- 6 Captura, processamento e **conciliação de dados**
- 7 **Suporte** ao Condutor
- 8 Pós-vendas





 **Suporte**

Suporte



O Revendedor ficará responsável por identificar potenciais clientes, fechar o negócio e lançar o pedido em nosso sistema. **A partir daí, deixa com a gente!**



Todo o processo burocrático ficará a cargo da Ticket Log após o lançamento do pedido, desde a elaboração de contrato e análise de crédito do cliente, até a logística de entrega dos cartões e treinamento do sistema.



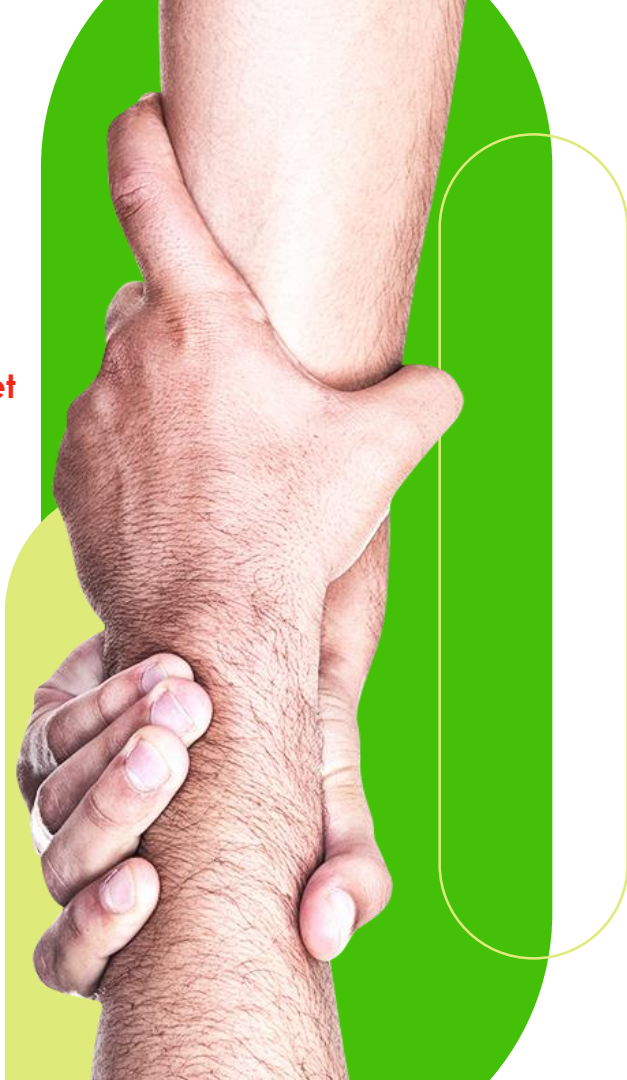
O suporte no pós-vendas também **será realizado** pela Ticket Log.



A Ticket Log ministrará junto a sua equipe comercial o **treinamento de seus produtos e ferramentas** de trabalho, para que você esteja preparado e apto exclusivamente para a venda.



Haverá um contato interno da Ticket Log exclusivo para suporte, tanto para o condutor/ gestor de frotas, quanto para os Revendedores.





Aguardamos a sua
solicitação!

Clique aqui!

